

Améliorez la productivité de vos commerciaux-livreurs

DANEM, spécialiste des solutions mobiles depuis 15 ans, réalise et vous assure la mise en place d'une solution logicielle intégrée à un terminal mobile pour gérer votre force de vente mobile

TERRAIN



Stock véhicule, recherche des clients à visiter, commandes du jour, vente, règlement.

Transfert de l'historique et des informations liées aux ventes/clients



Transfert et synchronisation des informations : ventes, nouveaux clients, ... via GPRS, 3G, SMS

SIEGE

Intégration sans ressaisie des informations : ventes, nouveaux clients, ... dans votre ERP/Gestion commerciale



Tableaux de bord et analyses des informations

FONCTIONNALITES SUR LE TERRAIN



► Stock véhicule : chargement en début de journée



► Tournée intelligente : sélection de clients par jour de tournée, par ordre dans la tournée.



► Fiche client : adresse, ouverture, tarif, remise, escompte, credit maximum, ...

► Historique Client : encours, échéance, solde, ventes précédentes



► Vente :

- recherche multicritère de produits : par code produit, nom, commande, code à barres.

- Ligne de commande : quantité, stock disponible, remise, escompte, ...

- Impression de facture, numérotation



► Règlement : mode de règlement, partiel, total, multi-règlement, avoir, reprise

► Résumé des commandes du jour, arborescence, détail

► Fin de journée : vidage local (socle ou IrDA) contrôle stock camion

► Visualisation de l'ensemble des tâches de la journée (produits livrés, clients non livrés, récapitulatif des encaissements)

FONCTIONNALITES AU SIEGE

► Tableau de bord et analyses des informations provenant des commerciaux-livreurs.

► Liste globale des clients non vus, par commercial, sur une période (jour, semaine, ...), par région

► Récapitulatif des produits livrés en volume et en valeur, des encaissements (ventilation par mode de règlement)
D'autres analyses peuvent être conçues sur demande

BENEFICES

- ✓ Recouvrement de factures échues
- ✓ Vente de produits disponibles dans le stock véhicule
- ✓ Réalisation des tournées complètes
- ✓ Suppression des erreurs de calcul
- ✓ Automatisation des tâches administratives
- ✓ Connaissance exacte de son chiffre d'affaire
- ✓ Respect du planning de tournée
- ✓ Saisie des commandes sans erreurs
- ✓ Editions de bon de livraisons, factures, remise en banque
- ✓ Stock camion bien géré, contrôle des écarts
- ✓ Intégration des données dans le SI

NOS ATOUTS

- ✓ **Prestation globale fournie clé en main : matériels, logiciels et services**
- ✓ Application métier conviviale et évolutive
- ✓ Application automatique des conditions commerciale
- ✓ Hot-line utilisateurs
- ✓ Possibilité pour la direction commerciale de réaliser de façon autonome ses propres tableaux de bord d'activité de vente
- ✓ Solution en location évolutive comprenant le logiciel, le matériel et les services : coût par utilisateur et par mois s'échelonnant sur 36 mois
- ✓ **Calcul du retour sur investissement dès le 1^{er} mois**

QUELQUES REFERENCES

Cafés Folliet, Cafés Richard, Cafés Villeret, Cafés Rival, Compagnie laitière, Henri Blanc, Huilerie Richard, 1 Dis Supergroup, Cafés Rival, Club Restauration, outre Mer Télécom, Malongo, Flornitur

NOS PARTENAIRES