

# Améliorez la productivité de vos commerciaux



**DANEM**, spécialiste des solutions mobiles depuis 15 ans, réalise et vous assure la mise en place d'une solution logicielle intégrée à un terminal pour gérer votre force de vente mobile

## TERRAIN

Recherche des clients à visiter, prise de commandes, devis, saisie de nouveaux rendez-vous, clients . . .



Sur Tablette et Smartphone

Plateformes d'exploitation  

Transfert de l'historique et des informations liées aux commandes ou clients



Transfert, synchronisation de vos commandes, création ou modification fiches clients, . . . via GPRS, 3G, SMS

## SIEGE

Intégration sans ressaisie de vos commandes, création ou modification fiches clients, . . . dans votre ERP ou Gestion commerciale



Tableaux de bord et analyses des informations

## FONCTIONNALITES SUR TERRAIN



► Recherche multicritère sur les clients : code, nom, code postale, ville, téléphone, ...



► Consultation/saisie de rendez-vous



► Historique des visites/commandes : encours, reliquats



► Saisie des commandes : devis, date de livraison, mode de règlement, ...



► Calcul automatique du montant total de la commande en tenant compte des conditions commerciales.



► Catalogue produits (galerie photos)



► Statistiques : CA journalier/mensuel par produits, clients, . . .

## FONCTIONNALITES AU SIEGE

► Logiciel back office d'administration accessible par internet : recherche, création/modification des fiches clients, ajout de produits, création de commandes, conditions commerciales

► Tableaux de bord et analyses des informations provenant des commerciaux :  
- agenda des commerciaux sur une période (jour, semaine . . .) par commercial : jour, heure,

## BENEFICES

- ✓ Gain de temps lors de la saisie des commandes
- ✓ Optimisation du contact client
- ✓ Remplace le process papier
- ✓ Qualité de service et image de marque accrue auprès des clients
- ✓ Suppression des tâches administratives sans valeur ajoutée

## NOS ATOUTS

- ✓ Prestation globale fournie clé en mains : matériel, logiciels et service.
- ✓ Solution conviviale et évolutive
- ✓ Application automatique des conditions commerciales
- ✓ Déploiement rapide de la solution
- ✓ Formation utilisateurs
- ✓ Hotline utilisateurs
- ✓ Possibilité pour la Direction commerciale de réaliser de façon autonome ses propres tableaux de bord d'activité et de vente
- ✓ Solution pouvant être en location évolutive comprenant le logiciel, le matériel et les services : coût par utilisateur et par mois s'échelonnant sur 36 mois.
- ✓ Retour sur investissement dès le 1er mois.

## QUELQUES REFERENCES

Clisson Métal, Cofradis, Cognon Morin, Dexter, Derrière la porte, Gien France, Céramique du sens, Grand Sud Diffusion, Huileries Richard, Incidence, Jardin d'Ulysse, Nestlé Purina Petcare, Orval créations, Paritys, Vanderschooten SAS, Nature bijoux . . .

## NOS PARTENAIRES

